

【データ基盤が生み出すコンテンツマーケティング】

株式会社ガリバーインターナショナル

The logo for Gulliver features the word "Gulliver" in a bold, green, sans-serif font. The letter "i" is replaced by a solid red circle. The letter "v" is stylized with a curved top that extends to the right, resembling a wing or a tail.

スマートを、たのしもう。

北島 昇

人事

経営企画室

広報

マーケティング & コミュニケーション

経営企画室 ← イマココ

- ・事業投資、提携担当
- ・デジタルマーケティング改革
- ・フォーマット開発(国内外)
- ・コネクティッドカーサービス開発

事業紹介

株式会社ガリバーインターナショナル 会社概要

社名

株式会社ガリバーインターナショナル

業種

- 自動車の買取事業
- 自動車の販売事業
- その他自動車流通に関わる事業

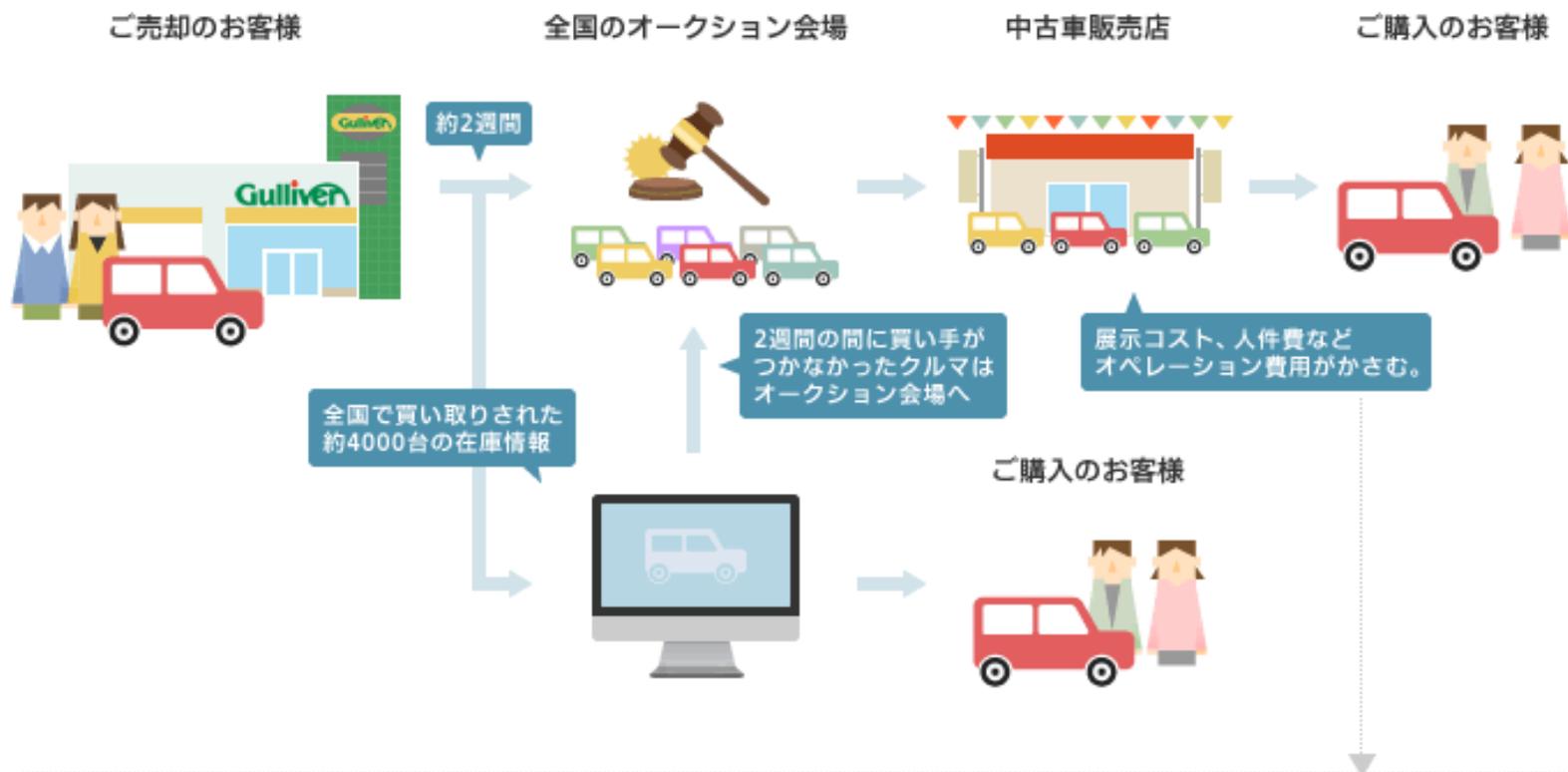
創業

- 1994年(20歳！)

規模

- 連結売上高:1693億9800万円('14年2月期)
- 従業員数:1,969名('13年2月28日現在)

事業モデル



買い取らせていただいたクルマをお店で保有するのは、オークションに出すまでの数日間のみ。
展示販売をしないからこそ、展示にかかる維持費用と在庫を抱えるリスクがない分高い買取価格を提示できるのです。

事業モデル:ドルフィンネット

ガリバーの探し方・選び方

ガリバー独自の画像販売システム「ドルフィンネット」

Gulliver Original System

ガリバー独自の画像販売システム >

スマートカーライフプランナーがトータルサポート >

画像販売＝無在庫だからこそそのメリットがいっぱい！

クルマに詳しくない方でも間違いのない車選びができます。

オンラインでクルマを探せる仕組みをいち早く導入

事業モデル: 販売店



オフラインチャネルの実店舗は、
高級外車専門店、ハイブリッド車専門店など多種多様

ガリバーとデジタルマーケティング



車選びを相談(無料) > カンタン査定(無料) > お問い合わせ

 検索

24時間いつでも無料
☎ 0120-22-1616
中古車探しも無料査定も、まずは相談!

- クルマを探す
- クルマを売る
- お店を探す
- ガリバーについて

中古車のガリバー | 中古車情報なら実績No.1のガリバー

クルマを探す

ガリバーだけで**限定公開**
販売実績No.1※

毎日入荷
約400台

※2012年度主要10社における中古車販売台数 グループ企業除く
株式会社矢野経済研究所調べ 2014年2月現在

クルマを探す【登録台数2603台 本日新着241台】

- トヨタ
- ホンダ
- スズキ
- 三菱
- レクサス
- BMW
- 日産
- スバル
- ダイハツ
- マツダ
- いすゞ
- ベンツ

🔍 検索する ➡ 詳しく探す

注目キーワード
+ プリウス + ワゴンR + レクサスIS + エスティマ + オデッセイ + フィット

車選びを相談する

選び方がわからない方、選ぶ時間がない方へ
➡ **車選びなんでも相談(無料)**

クルマを売る

高額買取にこだわり続けて
買取実績No.1※

ガリバー
34%
シェア

※2012年主要買取専門店7社における中古車買取台数
株式会社矢野経済研究所調べ 2014年2月現在

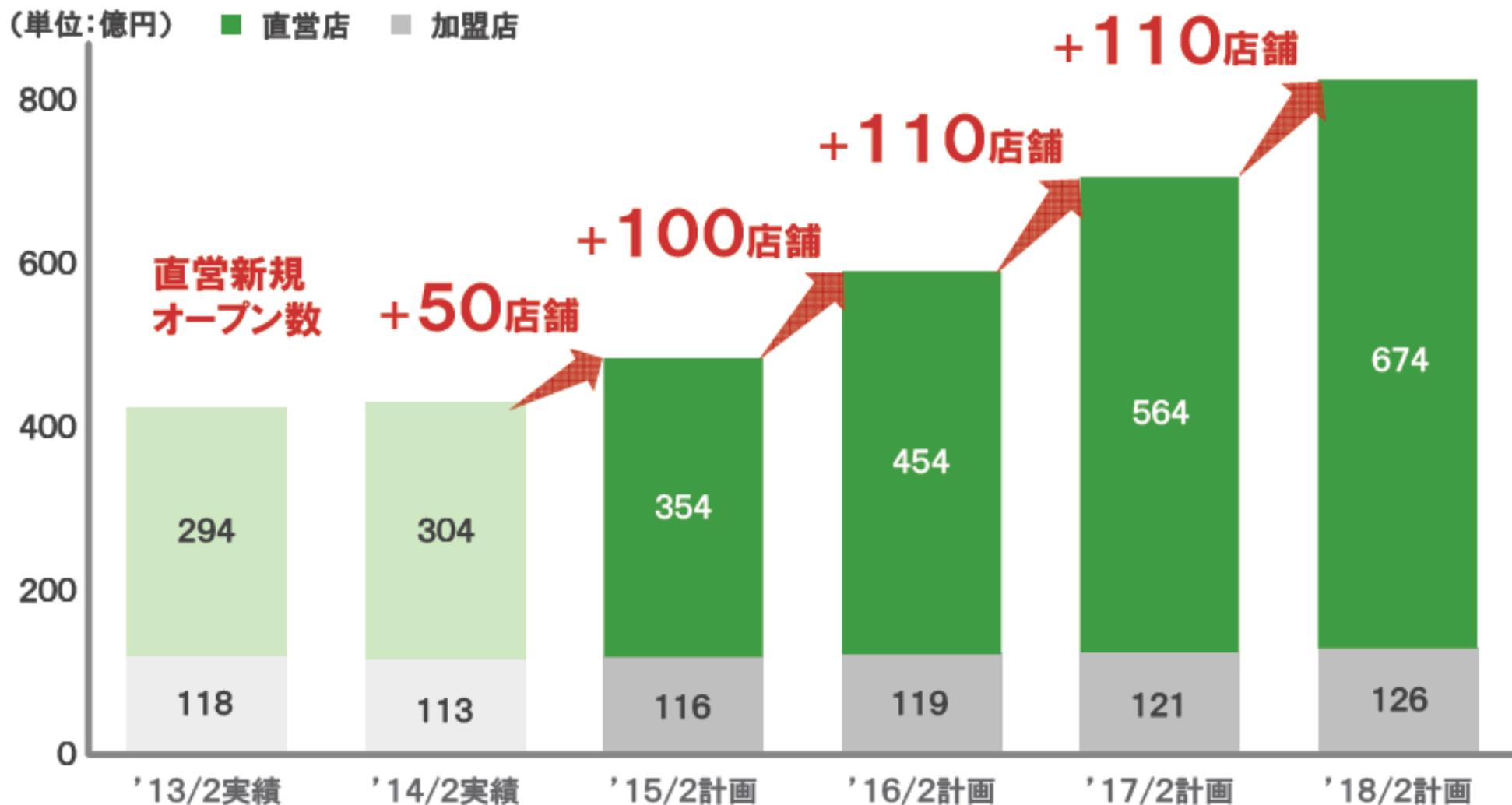
買取車両の在庫期間を短くする独自のシステムで、広い敷地や
車両整備費用をおさえ、在庫管理コストを大幅カット。
圧倒的な高額買取を実現します。

45秒 カンタン査定(無料)

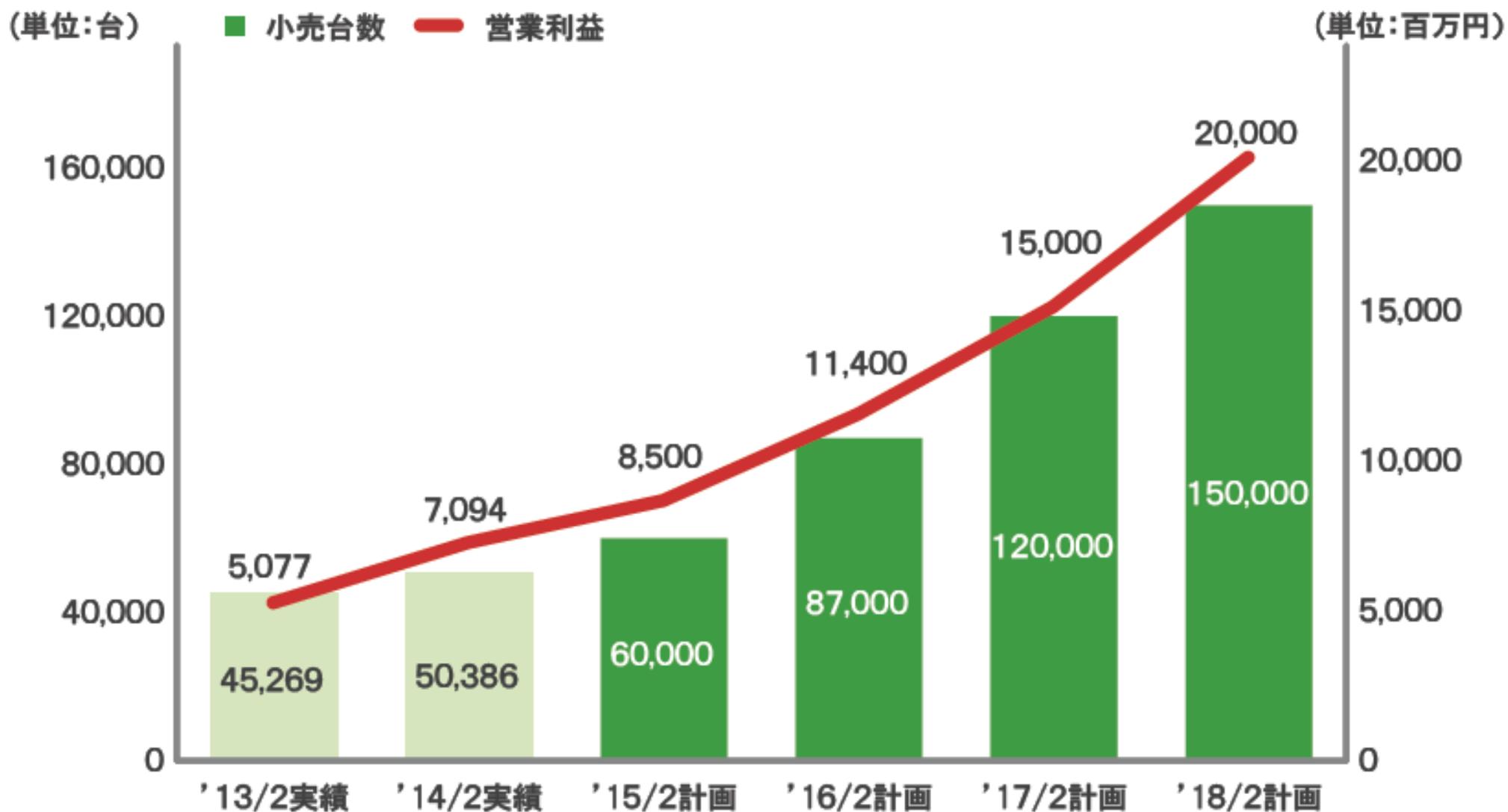
☎ 0120-22-1616
お電話はこちら (24時間無料)

元来ガリバーは、
ネット経由で査定・販売につなげているO2O企業

中期経営計画(店舗数)



中期経営計画(営業利益、小売台数)



取り組み

スマートコネク戦略



ガリバーによるオムニチャネル

ex.株式会社スマートコネク



ホーム データ テクノロジー 広告 マーケティング チャンネル クリエイティブ その他 ▾ 主催

記事種別から探す ニュース レポート インタビュー マンガ コラム

MarkeZineニュース

ガリバー、インハウスのデジタルマーケティング子会社設立～ヤフー子会社のQubitalも協力

ツイート 31 シェア 67 +1 6 B! 6

MarkeZine編集部[著]

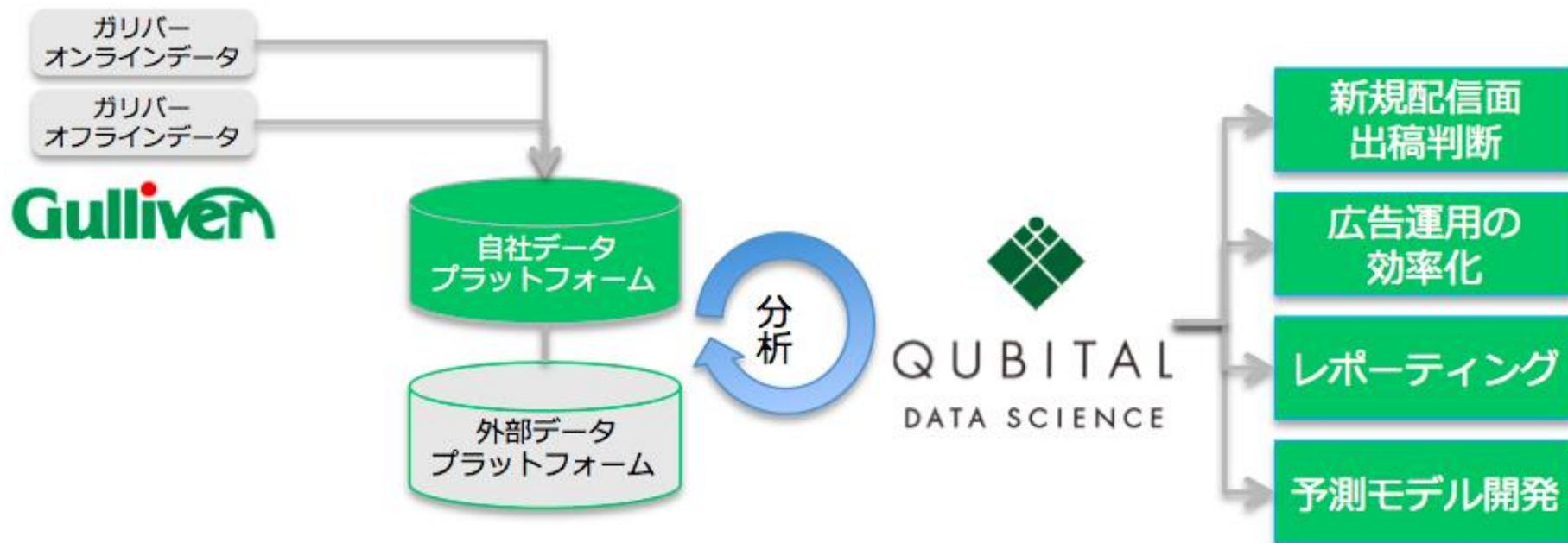
2014/08/21 11:30

8月13日、ガリバーは自社のWEBマーケティング業務を専属で行う子会社「スマートコネク」を設立した。



デジタルマーケ専門子会社設立

ex.株式会社スマートコネク



Data Driven

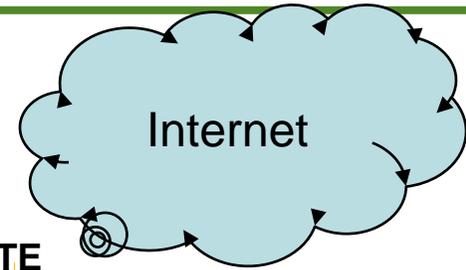
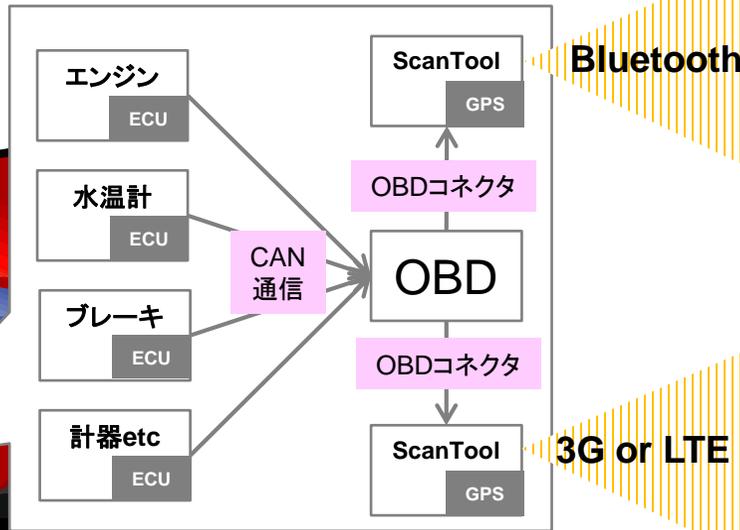
新たな取り組み: Connected Car

OBID情報とInternet上にある情報を組み合わせ ユーザーへリアルタイムに情報サービスを提供する取組みが広がっている

OBIDから取得できる情報(OBID情報)

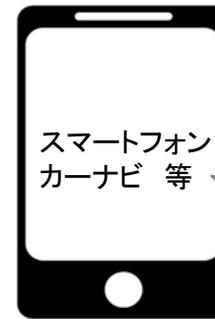
位置情報、回転数、点火時期、スロットル開度、エンジン水温、吸気温度、外気温度、インマニ圧、ブースト圧、エンジン吸気流量、インジェクション噴射時間、燃費、走行距離など

広義のOBID



3G or LTE

この辺で、近くて安くて空いてる駐車場は？



このまま道なりに走行して、交差点を右折すると1時間200円で空いてる駐車場があります。



(例) 運転履歴を元に新しい自動車保険の構築



市場の全体像:各プレイヤーの動き

GoogleやApple、自動車メーカーやベンチャーなどで、動きが活発化している

プラットフォーム

Apple



Google



自動車メーカー

TOYOTA **Tconnect**



Honda



ベンチャー他

MOJIO



Automatic

Zubie



ガリバーがこのタイミングでCONNECTED CARに取り組むことで、新たなビジネスチャンスとする

ガリバーのConnected Car: DRIVE+

あなたのカーライフに、**便利・安心** をプラス。

ガリバーの  **DRIVE** はじまる。



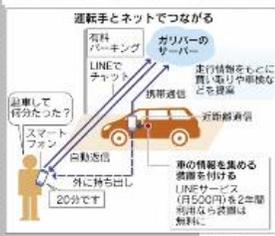
ここにムービーが入ります



愛車を見守り スマホに情報

ガリバーは中古車を購入する顧客に新サービスを提供する

駐車時間通知・バッテリー切れ警告…



ガリバーは中古車を販売するスマートフォンアプリ「ガリバー」を開発し、中古車の状態やバッテリーの残量などをリアルタイムで監視できる。また、駐車場の空き状況や駐車料金を事前に確認できる。さらに、車の位置をリアルタイムで追跡できる。また、車の位置をリアルタイムで追跡できる。

ネット上のトラブル防げ LINEが出前授業



静岡大と教材、小中学生に

静岡大学と教材、小中学生に。静岡大学は、小中学生に教材を提供する。また、小中学生に教材を提供する。また、小中学生に教材を提供する。

中古車販売競争激しく 車両データの収集カギ



中古車販売競争激しく。車両データの収集カギ。中古車販売競争が激しく、車両データの収集が鍵となる。また、車両データの収集が鍵となる。また、車両データの収集が鍵となる。

セブン向けコメ直接調達 本徳種 弁当に適した新品種

セブンイレブン向けに、本徳種という新品種のコメが提供される。このコメは、弁当に適した特徴を持つ。また、本徳種という新品種のコメが提供される。このコメは、弁当に適した特徴を持つ。

独自の使い方 混乱回避

独自の使い方、混乱回避。独自の使い方を示すことで、混乱を回避する。また、独自の使い方を示すことで、混乱を回避する。

輸入乳製品目録 平均17%値上げ

輸入乳製品目録、平均17%値上げ。輸入乳製品の価格が平均17%上昇した。また、輸入乳製品の価格が平均17%上昇した。

静岡大と教材、小中学生に

静岡大学と教材、小中学生に。静岡大学は、小中学生に教材を提供する。また、小中学生に教材を提供する。

離れた名刺読み込み キングジムの名刺読み込み

離れた名刺読み込み、キングジムの名刺読み込み。離れた名刺を読み込むことで、キングジムの名刺を読み込む。また、離れた名刺を読み込むことで、キングジムの名刺を読み込む。

炊らかい芯折れにくく シャチハタのネットボトル

炊らかい芯折れにくく、シャチハタのネットボトル。シャチハタのネットボトルは、炊らかい芯折れにくく、シャチハタのネットボトル。また、シャチハタのネットボトルは、炊らかい芯折れにくく、シャチハタのネットボトル。

デスクトップパソコン デスクトップパソコン

デスクトップパソコン、デスクトップパソコン。デスクトップパソコンは、デスクトップパソコン。また、デスクトップパソコンは、デスクトップパソコン。

機能の例

車ドコ？



停めて何分？



- 査定への誘導、販売の促進
- 保険など付帯サービス導入への誘導
- サービス提供による顧客ロイヤリティ向上
- ビッグデータを用いた新サービス開発

Technology

Gulliver × Technology

データ中心の開発、マーケティング、基幹システム活用



Example

DRIVE+

- 走行情報を用いたリアルタイムサービス
- 走行情報ベースのビッグデータ蓄積

Marketing

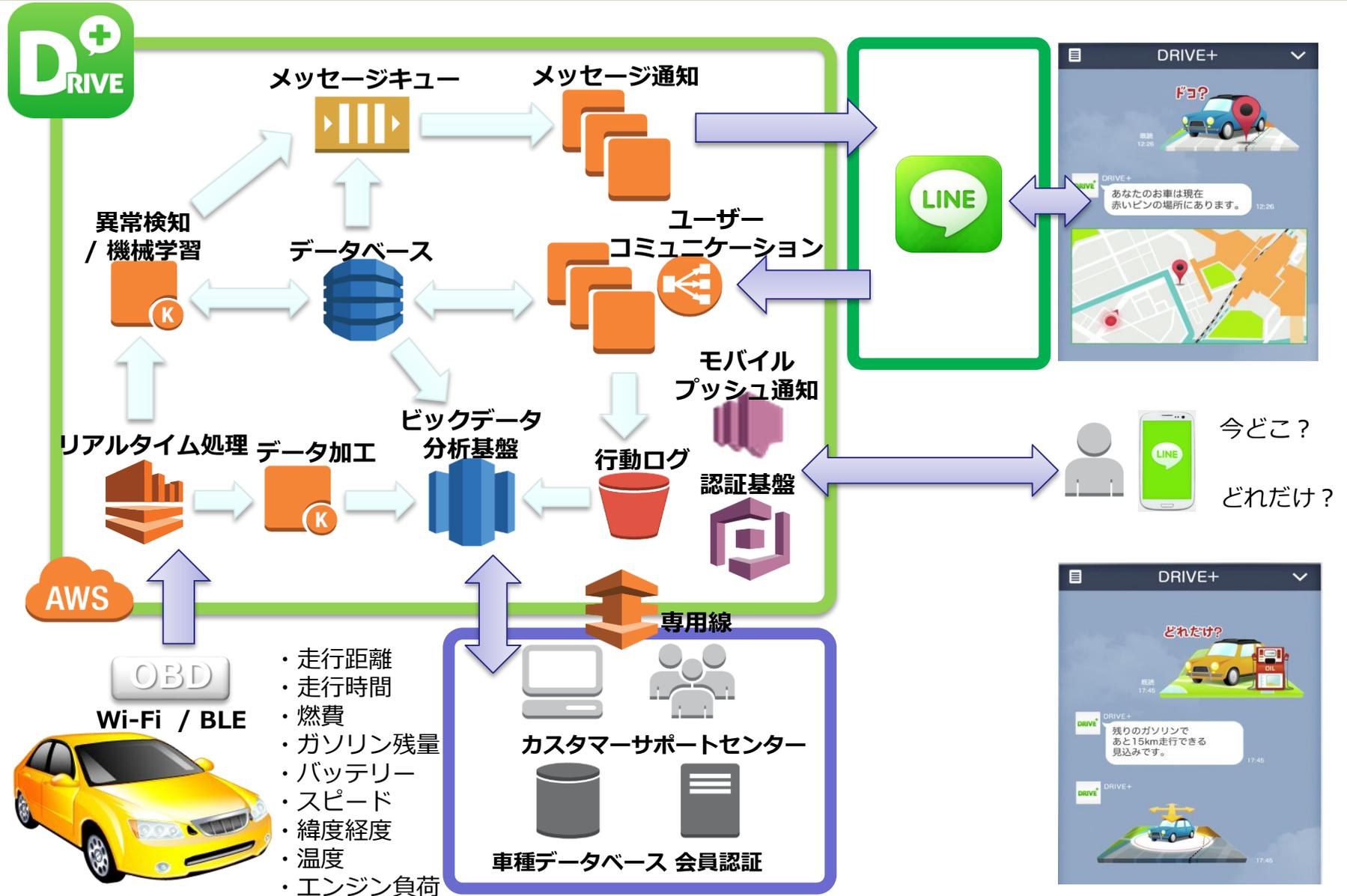
- DMP活用によるプロモーション最適化

基幹システム

- 査定API解放
- 国内No.1の中古車在庫管理

クラスメソッドさん紹介

ex.DRIVE+



DRIVE+の構成



Amazon Kinesis: リアルタイムデータ処理



Amazon Redshift: データウェアハウス



Amazon DynamoDB: キーバリュー型データベース



Amazon SQS: メッセージキュー



Amazon SNS: メッセージ通知



Amazon Cognito: 共通認証



Amazon S3: ストレージサービス



Amazon DirectConnect: 専用線サービス

以後、各サービスの概要とメリット